



Del miércoles 4 al sábado 7 de marzo 2015

Autopista Buenos Aires · Rosario, km 214 · Corredor Productivo Ramallo
San Nicolás · Buenos Aires · 011 5128 9800/05 · prensa@expoagro.com.ar
www.expoagro.com.ar



Un saldo positivo para Pampa Riego S.A.

Afianzando la cultura del riego

Una de las pocas empresas argentinas que fabrica pivotes de riego para el campo hizo su debut en Expoagro 2015. Los intercambios con productores de distintas zonas del país y la fuerte presencia en las demostraciones, confirmaron la importancia del riego a la hora de asegurar los rindes agrícolas.

El riego resulta cada vez más indispensable para los productores argentinos, por eso tuvo su lugar protagónico en la última edición de Expoagro. Allí, y sobre una superficie de 5000 m² se puso en marcha un espacio de riego en vivo, donde Pampa Riego puso en acción sus equipos para que los visitantes pudieran analizar y comparar.

La empresa, que tiene sede en Paraná (Entre Ríos) y se creó en el 2011, participó por primera vez de Expoagro obteniendo un excelente resultado. Mariano Farall, del departamento de ventas, afirmó: “para una Pyme como la nuestra se trata de una apuesta muy grande. Tuvimos visitas de delegaciones extranjeras. Hicimos contacto con gente de Uruguay y Paraguay.”

Muchas fueron las consultas que llegaron al stand, sobre todo del sur, donde un maíz con riego puede alcanzar los 200 qq/ha. También recibieron la visita de productores del norte, de la cooperativa Piporé de la provincia de Misiones que solicitaron información sobre el riego para yerba mate y te. “Aunque en Misiones llueven unos 2000 mm anuales, no siempre los cultivos cuentan con el agua en el momento adecuado. Además, están previendo eventos de sequía que afectan especialmente a la yerba mate en el rebrote”, explicó Farall.

A partir de este encuentro en Expoagro, los productores misioneros, los técnicos de INTA y de Pampa Riego S.A. se comprometieron a trabajar en el diseño de plan de riego para estos cultivos. Farall aseguró que es factible de trabajar riego en ellos cuando los cultivos no se han sembrado, en tanto que en los casos en que ya han sido implantados, hay que quitar plantas.

La empresa participó en las demostraciones dinámicas con sus equipos en funcionamiento y presentó toda su línea de pirámides y equipos regamatics de avance frontal, de 300 metros, que se pueden activar como cañón regador y permiten regar predios de 7 hectáreas.

Pampa Riego es uno de los pocos proveedores de equipos en un 85% de producción nacional. Esto hace posible que los productores puedan adquirirlos con financiación a través de las líneas de Banco Nación, a tasa fija y en pesos.