

## Para los ferreros, “fue una feria de gente entendida”

*En épocas de vacas flacas, el sector metalmecánico suele sufrir las peores consecuencias. Sin embargo, en la muestra cerraron suficientes negocios como para mirar con otra perspectiva el futuro mediato.*

Pese a que el campo no atraviesa su mejor momento, dada la endeblez de los precios internacionales y las restricciones a la comercialización, el sector de máquinas agrícolas aún muestra signos de vitalidad. Y encuentran rápidas respuestas para eludir, al menos parcialmente, los vaivenes que atraviesa la actividad.

Enrique Bertini, un histórico protagonista de la muestra con sus sembradoras, rápidamente contó orgulloso que fue el primer expositor en asegurarse el espacio en Expoagro. “Apostamos a la muestra porque nos permite estar vigentes”, señaló el experimentado empresario.

Bertini indicó que más allá de la fluctuación de las operaciones “es imprescindible estar”. Y por eso resolvió desembarcar con sus líneas de sembradoras para granos finos, para gruesos y otra combinada. “Ahora estamos desarrollando una Air Drill que presentaremos próximamente. Destacó sus máquinas tiro de punta, las plegables, las de exportación. Igualmente, se jactó del modelo 10.000, cuya fabricación empezó “hace 20 años y sigue imponiendo su presencia”. Con maquinaria más chica, también afronta la exportación a Italia y Francia, mientras que Rusia y Ucrania tiene un perfil más cercano al argentino”, contó.

Leonardo Morales, gerente comercial de Fabimag, destacó la presentación de la sembradora Air Drill de 11 metros, que se pudo disfrutar tanto en el stand como en la dinámica. “La gente nos felicitó por el diseño y por su prestación. Ofrece gran autonomía, 12 mil litros de capacidad de tolvas, buena velocidad de trabajo y buen ancho de transporte y altura”, detalló.

En Fabimag explicaron que el público que se acercó a su stand fue “gente entendida, con la que se pudo avanzar en negocios puntuales”. “Nos llevamos una buena cartera de clientes que nos permiten pensar en una buena cantidad de operaciones”, manifestó Morales.

Juan Carlos Migotto es supervisor regional de ventas del sur bonaerense de Pauny y resaltó los buenos momentos atravesados a lo largo de cuatro días de muestra. “Muchos visitantes buscaron un producto específico”, aclaró. Y dentro del amplio abanico de máquinas, se destacó la presencia del nuevo tractor de 103 caballos, en sus versiones asistido y convencional, que sale a la venta en julio. “Igualmente, trajimos el tractor de 83 caballos lanzado el año pasado”, contó el ejecutivo.



**Del miércoles 4 al sábado 7 de marzo 2015**

Autopista Buenos Aires · Rosario, km 214 · Corredor Productivo Ramallo  
San Nicolás · Buenos Aires · 011 5128 9800/05 · prensa@expoagro.com.ar  
[www.expoagro.com.ar](http://www.expoagro.com.ar)



Migotto destacó que en Expoagro se terminaron de concretar varias de las operaciones iniciadas por las diferentes sucursales que la firma tiene diseminada en todo el corredor productivo. Y reveló que usuarios de otras marcas se acercaron “porque reconocen nuestra excelente relación de prestación y precio”, indicó.

En Jacto el gerente general Carlos Palmieri reconoció que llegaron a la muestra con aspiraciones de mínima, que se vieron “completamente desbordadas por la avidez de los productores regionales”. “Nos propusimos traer todo el abanico de productos de la empresa, ya que el portfolio de Jacto para pulverizaciones es grandísimo. Y en cierto punto lo hicimos”, se ufano.

Palmieri recordó que la marca ofrece máquinas para diferentes tipos de cultivos, aunque se venía concentrando en autopropulsados. “Ahora trajimos variedades para todas las economías regionales, y nos sorprendió la diversidad. Nos imaginamos una feria flaca de consultas y nos encontramos con muchas sobre diversos frutales y máquinas chicas para diferentes economías. Hay mucha necesidad de incorporar productos específicos”, reseñó.