



Del miércoles 4 al sábado 7 de marzo 2015

Autopista Buenos Aires · Rosario, km 214 · Corredor Productivo Ramallo
San Nicolás · Buenos Aires · 011 5128 9800/05 · prensa@expoagro.com.ar
www.expoagro.com.ar



Una recorrida por la oferta bancaria en Expoagro

Promociones y beneficios para la adquisición de bienes, insumos y servicios agropecuarios en Expoagro. La estrategia bancaria es acompañar al sector con plazos más largos.

El sector bancario participa de la edición 2015 de Expoagro con sobradas expectativas. Y la razón de esta confianza se basa en los pronósticos, que auguran una nueva producción récord en soja. Aunque los precios internacionales no acompañan como en otros años, el productor sigue apostando a la maximización de rindes, la inversión en tecnología y mayores servicios. Y hacia allí apuntan los cañones de la totalidad de las casas financieras presentes en la megamuestra enclavada en el kilómetro 214 de la Autopista Buenos Aires-Rosario.

Entre las novedades que el Banco Provincia anunció durante la muestra se destacan las promociones especiales con la Tarjeta Procampo. De cara a la próxima campaña de Trigo 2015-2016, el productor podrá adquirir los insumos con una financiación de hasta 270 días y tasa 0%. Además, por primera vez se aplicará tasa 0% para la compra de combustible, con un plazo máximo de 210 días (7 meses).

Otro de los beneficios que ofrece Procampo es la posibilidad de comprar hacienda durante el remate que se desarrollará hoy en Expoagro. Los usuarios accederán a financiación de 180 días a tasa 0%. Incluso, aquellos que entre el 4 y 7 de marzo realicen consumos en la muestra por más de 50 mil pesos con la tarjeta Procampo, recibirán una Visa Regalo con mil pesos.

Como es habitual, los usuarios de la Tarjeta pueden ingresar sin cargo a la muestra. Para 2015 el banco asignó un nuevo fondeo para préstamos con subsidio de tasa por parte del Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca de la Nación. Los productores tienen disponibles líneas como capital de trabajo para la producción de leche y carne; financiamiento para el sector lechero; el programa para la producción de ganados y carnes y el Programa de Agregado de Valor en Origen, que cuenta con un plazo de hasta 10 años, destinado a instalaciones, infraestructura, maquinaria, equipamiento, entre otros y el resto de los préstamos tradicionales destinados al sector.

Agustín Iburguren, gerente de Agronegocios del ICBC, destacó que la relación de la entidad con Expoagro se remonta a los tiempos del Bank Boston, devenido primero en Standard Bank, finalmente absorbido por el emporio chino. Y que la alianza estratégica se extiende fronteras afuera, tomando parte conjuntamente en la Nampo africana y en la primera misión comercial a China concretada el año pasado.

“Esta campaña tendremos una muy buena producción, posiblemente récord, y como los precios seguramente no acompañarán por la inflación y la depreciación de nuestra moneda el productor podrá ahorrar en granos, algo que a muchos le satisface”, explicó el ejecutivo. También recordó que desde hace unos años ICBC viene trabajando codo a codo con las empresas de insumos con



Del miércoles 4 al sábado 7 de marzo 2015

Autopista Buenos Aires · Rosario, km 214 · Corredor Productivo Ramallo
San Nicolás · Buenos Aires · 011 5128 9800/05 · prensa@expoagro.com.ar
www.expoagro.com.ar



acuerdos, vía tarjeta de crédito, de financiación a tasa cero hasta 180 días, “algo muy atractivo para el productor ya que las tasas de interés suelen ser nominalmente altas”, resumió Iburguren.

Marcelo Mc Grech, responsable del área de Agronegocios de Banco Galicia, reafirma en la edición 2015 de la muestra el slogan “Siempre junto al campo”, acompañando al productor aportándole soluciones financieras y servicios. El Galicia se hace presente en Expoagro otorgándole la chance a sus clientes de comprar con Galicia Rural durante la muestra y a lo largo de todo el mes de marzo y abonar recién con los resultados de la campaña 2015/2016 en la mano. “Equivale a darle la oportunidad al productor que tome la decisión de lo que va hacer, que compre ahora y se vaya financiando para la próxima campaña”, explicó Mc Grech.

Como la actividad agropecuaria no se detiene, desde el banco se apunta no tanto a la sustitución de maquinaria, sino de tecnología aplicada. “El campo tiene un dinamismo impresionante, con mano de obra muy calificada y preparación académica superior. Por eso damos la oportunidad de incorporar nueva tecnología a través de la línea productiva Galicia, con a tres años de plazo al 19% tasa fija en pesos”, señaló el ejecutivo.

Por cuarta vez en su historia, Itau está presente en la muestra. Juan Manuel Quintas, gerente de Agronegocios, mostró su optimismo basado en un hecho incontrastable: la actividad agropecuaria representa un tercio de los créditos ofrecidos por la banca brasileña. Con una gran participación institucional, que incluye esquineros y un importante número de bicicletas que invitan a recorrer el predio de forma saludable, Quintas resume a Expoagro como “el lugar de encuentro con los clientes y el posicionamiento con los visitantes”, además de destacar la sinergia que se genera entre todos los actores de la muestra.

La capacidad de adaptarse a las necesidades de cada cliente es, según el especialista, el rango distintivo de Itau, que ofrece financiación de capital de trabajo, créditos para inversión de mediano y corto plazo, líneas en pesos y dólares a largo plazo para adquisición de maquinaria, y otra línea específica para la importación de productos brasileños. “La apuesta al agro es el motor de nuestra economía”, reportó Quintas.

Finalmente, Gabriel Lespada, del departamento Agropecuario contó que el BBVA Francés desembarcó en Expoagro haciendo especial hincapié en la tarjeta agropecuaria que incluye más de 45 convenios, y la línea productiva lanzada en enero que prevé una financiación del 19% para la incorporación de bienes de capital en compra de vientres o toros en ganadería, y la adquisición de maquinaria agrícola, desde sembradoras a equipos de riego. “Dependiendo del proyecto, el crédito puede extenderse hasta 61 meses para nivelación, alambrado, silos, al igual que para equipos de riego. En maquinaria agrícola autopropulsada vamos a 48 meses y para las de arrastre, a 36 meses con la opción de un año más, siempre hablando de tasas fijas”, confió Lespada.

El ejecutivo adelantó que en los últimos días se calificaron varias operaciones de cosechadoras recientes, que seguramente tendrán su concreción en la muestra. Estímulo indispensable si se tiene en cuenta que la recolección no debería extenderse más allá de 10 a 15 días, destacó el referente del BBVA Francés.